

GESTION D'ENTREPRISE



CRÉER ET GÉRER SON ENTREPRISE : DE L'IDÉE À LA CONCEPTION, GESTION ET ÉVOLUTION

OBJECTIFS DE FORMATION

- Connaître les différents statuts
- Comprendre les bases de gestion d'une entreprise
- Connaître les bases en marketing / communication

PUBLIC CONCERNÉ

Tout public

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formatrice Ingénieure-Maître en Finances

PRÉREQUIS

Un test de positionnement sera effectué en début de formation pour adapter la prestation

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Guide de lecture et supports remis aux participants
- Attestation de formation en fin de parcours

EVALUATION

Cas concret / QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

PROGRAMME

- Les démarches de création
- Les différents statuts
- La TVA : applicable ou pas ?
- Dépenses et rentabilité de mon affaire
- Mes choix stratégiques
- Mettre en avant mon entreprise
- Le statut de micro entrepreneur et les démarches de création d'une micro entreprise
- Les obligations administratives
- Les seuils TVA et micro entreprise
- Les modalités d'imposition d'une micro entreprise
- Les bases de l'organisation administrative et les fondamentaux
- Les outils marketing incontournables

Statistique satisfaction : 95%

Taux de réussite : données à venir

Tarif : 1800€ HT* / participant

Durée : 3 jour (21h - inter ou intra entreprise)

Format : Présentiel

Session garantie pour 5 participants minimum

*Tarif intra entreprise sur demande

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

REPRENDRE UNE ENTREPRISE : DIAGNOSTIQUER ET ÉTABLIR SES STRATÉGIES DE DÉMARRAGE D'ACTIVITÉ

OBJECTIFS DE FORMATION

- Comprendre l'intérêt du bilan et compte de résultat
- Maîtriser l'entreprise reprise et sa trésorerie
- Identifier les forces et faiblesses
- Savoir définir ses stratégies de démarrage
- Etablir ses premiers tableaux de bord

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs ou repreneurs d'entreprises,
dirigeants, comptables de dirigeants

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formatrice Ingénieure-Maître en Finances

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Echanges, questions / réponses
- Mise en pratique

PROGRAMME

- Les principes généraux du bilan et compte de résultat
- Etablir son Plan de financement
- Diagnostiquer l'entreprise à reprendre
- Maîtriser la trésorerie
- Etablir les stratégies de démarrage d'activité

EVALUATION

QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : données à venir

Tarif : 800€ HT* / participant

Durée : 1 jour (8h - inter entreprise)

Format : Présentiel

Session garantie pour 5 participants minimum

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

RÉALISER UNE ÉTUDE DE MARCHÉ POUR DÉFINIR SON OFFRE ET SES CLIENTS POTENTIELS

OBJECTIFS DE FORMATION

- Savoir réaliser une étude de marché
- Maîtriser son positionnement
- Connaître les principes généraux de la relation client
- Savoir définir ses objectifs
- Repérer et anticiper les évolutions de marché
- Appliquer les principes généraux du Marketing

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs ou repreneurs d'entreprises, dirigeants, comptables de dirigeants

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formatrice Ingénieure-Maître en Finances

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Echanges, questions / réponses
- Mise en situation

PROGRAMME

- Les principes généraux de l'étude de marché
- Identifier les acteurs de son marché et son entreprise
- Trouver son positionnement
- Définir son offre
- Savoir décrire son client idéal et lui parler

EVALUATION

QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : données à venir

Tarif : 500€ HT* / participant

Durée : 4 h

Format : Présentiel ou distanciel

Session garantie pour 5 participants minimum

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

OPTIMISER SES DEVIS ET SES VENTES

OBJECTIFS DE FORMATION

- Comprendre et maîtriser ses prix
- Maîtriser sa rentabilité
- Maîtriser son organisation
- Identifier ses temps
- Savoir anticiper ses besoins
- Suivre sa rentabilité
- Sécuriser son activité

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs ou repreneurs d'entreprises,
dirigeants, comptables de dirigeants

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formatrice Ingénieure-Maître en Finances

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Echanges, questions / réponses
- Mise en situation

PROGRAMME

- Les principes généraux de l'élaboration des prix
- La rentabilité de son entreprise
- L'organisation de son entreprise
- L'impact des temps facturables et non facturables
- La gestion des temps sur devis et factures
- Identifier ses besoins et ses investissements

EVALUATION

QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : données à venir

Tarif : 2600€ HT* (formation individuelle)

Durée : 2 jours (14 h)

Format : Présentiel oui-learning

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

ELABORER SES PRIX ET CRÉER SES PREMIERS TABLEAUX DE BORD

OBJECTIFS DE FORMATION

- Comprendre et maîtriser sa gestion d'entreprise
- Maîtriser sa rentabilité
- Maîtriser sa trésorerie
- Identifier ses forces et faiblesses
- Savoir anticiper ses besoins
- Suivre son activité

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs ou repreneurs d'entreprises, dirigeants, comptables de dirigeants

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formatrice Ingénieure-Maître en Finances

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Echanges, questions / réponses
- Mise en situation

PROGRAMME

- Les principes généraux de la gestion
- La rentabilité de son entreprise
- L'organisation de son entreprise
- L'impact de la TVA sur la trésorerie et la rentabilité
- Identifier ses besoins et pré-financer ses projets
- La gestion des risques de défaillance

EVALUATION

QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : données à venir

Tarif : 1250€ HT* / participant

Durée : 2 jours (14h - inter ou intra entreprise)

Format : Présentiel

Session garantie pour 5 participants minimum

*Tarif intra entreprise sur demande

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

CONSTRUIRE ET COMPLÉTER SON BUSINESS PLAN, SAVOIR LE PRÉSENTER À LA BANQUE

OBJECTIFS DE FORMATION

- Connaître les utilités du Business Plan
- Maîtriser les accroches face aux financeurs (avec la méthode QQOCP)
- Connaître les principes et caractéristiques du Business Plan
- Savoir définir ses objectifs
- Repérer et anticiper les prises de risques
- Savoir réaliser un Pitch de présentation

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs ou repreneurs d'entreprises, dirigeants, comptables de dirigeants

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formatrice Ingénieure-Maître en Finances

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Echanges, questions / réponses
- Mise en situation

PROGRAMME

- Les documents nécessaires
- La mise en forme
- La rédaction du contenu
- Les points essentiels
- L'importance de la communication verbale et non verbale pour présenter son bilan

EVALUATION

QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, CPF, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : données à venir

Tarif : 500€ HT* / participant

Durée : 4 h (inter ou intra entreprise)

Format : Présentiel ou distanciel

Session garantie pour 5 participants minimum

*Tarif intra entreprise sur demande

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

INTERPRÉTER ET COMPRENDRE SON BILAN COMPTABLE

OBJECTIFS DE FORMATION

- Connaître les différentes parties des comptes annuels d'une entreprise
- Appréhender les liens entre le bilan et le compte de résultat
- Savoir quels sont les éléments présents dans le compte de résultat, le bilan et l'annexe et l'impact d'une opération
- Savoir expliquer la différence entre le bilan et le compte de résultat
- Connaître les principaux ratios d'analyse financière et leur utilité

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs ou repreneurs d'entreprises, dirigeants, comptables de dirigeants

PROFIL DE L'INTERVENANT

IExpert-Comptable ou formateur spécialisé en comptabilité

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Echanges, questions / réponses
- Supports remis aux participants

PROGRAMME

- Composition et utilité des comptes annuels d'une entreprise
- Le compte de résultat et les soldes intermédiaires de gestion
- Le bilan
- Le besoin en fonds de roulement
- L'annexe légale

EVALUATION

QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : données à venir

Tarif : 900€ HT* / participant

Durée : 1 jour (7h - inter ou intra entreprise)

Format : Présentiel ou distanciel

Session garantie pour 5 participants minimum

*Tarif intra entreprise sur demande

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

MON EXPERT EN GESTION :

MODULE DE FACTURATION/DEVIS

OBJECTIFS DE FORMATION

- Être en mesure de saisir et suivre ses devis, ses factures, et ses clients
- Proposer à l'entreprise une solution sécurisée d'établissement des devis, des factures, de suivi de son poste clients
- Optimiser le cycle de facturation au sein de l'entreprise
- Conseiller à toute personne concernée dans l'entreprise de contrôler la marge, d'optimiser le chiffre d'affaires et de suivre le poste clients

PROGRAMME

- Sensibiliser aux conditions d'établissement de devis et factures
- Appréhender le cycle de fonctionnement d'un devis, d'une facture
- Etablir rapidement les documents de facturation

EVALUATION

- Quizz
- Cas pratiques

PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne qui utilise un logiciel de facturation ou qui souhaite en utiliser un

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formateur Comptable ou chef entreprise

PRÉREQUIS

Bases en comptabilité

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Apports théoriques
- Echanges entre participants
- Exercices, jeux et cas pratiques

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : 95%

Tarif : 700€ HT* / participant

Durée : 1 jour (7h - inter ou intra entreprise)

Format : Présentiel

Session garantie pour 5 participants minimum

***Tarif intra entreprise sur demande**

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr

LOGICIEL COMPTABLE MEG (MON EXPERT EN GESTION), MODULE + (OPTION : BANQUE, CAISSE...)

OBJECTIFS DE FORMATION

- Être en mesure de saisir et suivre ses devis, ses factures, et ses client
- Proposer à l'entreprise une solution sécurisée d'établissement des devis, des factures, de suivi de son poste clients
- Optimiser le cycle de facturation au sein de l'entreprise
- Conseiller à toute personne concernée dans l'entreprise de contrôler la marge, d'optimiser le chiffre d'affaires et de suivre le poste clients

PROGRAMME

- Comprendre et utiliser les modules complémentaires de MEG

EVALUATION

- Quizz
- Cas pratiques

PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne qui utilise un logiciel de facturation ou qui souhaite en utiliser un

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formateur Comptable ou chef entreprise

PRÉREQUIS

Bases en comptabilité

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Apports théoriques
- Echanges entre participants
- Exercices, jeux et cas pratiques

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : 100%

Tarif : 500€ HT* / participant + prix du module

Durée : 1 jour (7h - inter ou intra entreprise)

Format : Présentiel

Session garantie pour 5 participants minimum

*Module en option: prix sur demande

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr