

OPTIMISER SES DEVIS ET SES VENTES

OBJECTIFS DE FORMATION

- Comprendre et maîtriser ses prix
- Maîtriser sa rentabilité
- Maîtriser son organisation
- Identifier ses temps
- Savoir anticiper ses besoins
- Suivre sa rentabilité
- Sécuriser son activité

PUBLIC CONCERNÉ

Créateurs ou repreneurs d'entreprises,
dirigeants, comptables de dirigeants

PROFIL DE L'INTERVENANT

Formatrice Ingénieure-Maître en Finances

PRÉREQUIS

Aucun niveau attendu

MOYENS, SUIVI, ÉVALUATIONS PÉDAGOGIQUES

- Echanges, questions / réponses
- Mise en situation

PROGRAMME

- Les principes généraux de l'élaboration des prix
- La rentabilité de son entreprise
- L'organisation de son entreprise
- L'impact des temps facturables et non facturables
- La gestion des temps sur devis et factures
- Identifier ses besoins et ses investissements

EVALUATION

QCM dématérialisés

PRISE EN CHARGE

OPCO, autre financement possible : nous consulter

Statistique satisfaction : 95%

Statistique de formation : données à venir

Tarif : 2600€ HT* (formation individuelle)

Durée : 2 jours (14 h)

Format : Présentiel oui-learning

Envie de vous inscrire à cette formation ?

Contactez Julien Soriot

07 88 66 68 90

contact@fcp-academy.fr